

今後融資を検討している中小企業・小規模事業者の方へ

銀行交渉力を強化する！

# 財務戦略 セミナー

融資交渉にお悩みの方へ  
戦略的な決算書のポイントを押さえる！

無料

オンライン  
開催

2022  
1/26 水

時 間 13:30～16:30

場 所 オンライン(zoom)開催

参加費 無料

対 象 者 中小企業・小規模事業者

定 員 20名

こんなお悩み、ありませんか？

- ☑ 新型コロナウイルスの影響で**借入が大幅に増加した。**
- ☑ 直近の決算で**売上高が大きく減少した。**
- ☑ 金融機関の担当者から「**社長、次の融資は難しいかもしれません。**  
**今から色々準備しておいてください**」と言われた。
- ☑ 銀行の融資に対する考え方が**よく分からないので、困ることがある。**
- ☑ **財務部門を他人に任せ**にしており、まずいと感じている。

金融、経営のプロが  
分かりやすくお教えします！



講師 和田 総合相談室 代表  
和田 健一 氏

# 融資交渉に お悩みの方へ 戦略的な決算書の ポイントを押さえる！

新型コロナウイルス感染症の影響を受け、多くの事業者が融資制度を利用しましたが、感染症の長期化により、追加融資を受ける事業者が増えつつあります。一方で、借入規模は売上高の半分までが適正であるとされ、売上高と借入額のバランスは融資判断の基準のひとつとなっており、売上が回復していないまま決算を迎えた事業者は融資を受けづらくなる可能性が高まっています。そこで、本セミナーでは金融機関出身の専門家を講師に迎え、金融機関の動向や融資の判断基準を理解することで適正な評価による資金調達を実現し、資金繰りの安定化を図ります。この機会にぜひご参加ください。

## 銀行交渉力を強化する！財務戦略セミナー

日時

2022年1月26日(水) 13:30～16:30

場所

オンライン(zoom)開催

セミナー  
内容

- 1/コロナの影響で中小企業の決算書はこうなった
- 2/銀行は融資判断のとき、どこを見ているか
- 3/追加融資を受けられる赤字、受けられない赤字
- 4/銀行に「手のひらを返される」のはなぜか
- 5/銀行が嫌がる「融資できない決算書」とは
- 6/自社の適正借入額、債務返済余力の計算法
- 7/資金繰りを回し、財務を健全化する方法
- 8/リスケジュール(返済猶予)申請と注意点



講 師

和田 総合相談事務所 代表  
**和田 健一 氏**

地方銀行に17年勤務しながら、中小企業診断士資格を取得。独立開業後10年に渡り、金融のことも経営のことも分かる経営コンサルタントとして中小企業支援に携わる。コンサルタントとして、経営力強化、財務体質改善、資金調達支援など、100社以上の支援実績がある。銀行時代から数えて27年間で、数多く中小企業決算書に関わっており、決算分析力に強みをもつ。

## お申し込み方法

必要事項をご記入の上、FAXかEメールでお申込み下さい。

FAX

**(086)222-1672**

メール kouikisc@okasci.or.jp

申込締切

**2022年1月19日(水)**

お問合せ

**岡山県商工会連合会**

広域サポートセンター ☎700-0817 岡山市北区弓之町4-19-401

**📞(086)238-5666** (担当:黒瀬、中山)

銀行交渉力を強化する！財務戦略セミナー

受講申込書

ご記入いただき、上記のFAX番号またはEメールアドレスへご送信ください。

お名前	(フリガナ)	所属 商工会	
事業所名	(フリガナ)	電話	
ご住所	〒 -	FAX	
		メール	

ご記入いただきました個人情報は、講義以外の目的で使用することはありません。